



PROFIL DE POSTE DE TRAVAIL :
KEY ACCOUNT MANAGER/COMMERCIAL

Edition : 0

France

Date :
10/2021

Missions :

- Acheter et vendre les matières et/ou services désignés par l'entreprise en assurant les négociations avec les Fournisseurs/Clients afin d'apporter les solutions les plus adaptées et obtenir la meilleure rentabilité, tout en respectant la politique et stratégie de la Société.

Fonctions :

- Avec et sous la responsabilité de son responsable, définir la stratégie et les objectifs de vente et d'achat de produits, matériels, services, etc... Et en assurer le suivi.
- Garantir l'obtention des objectifs relatifs à son domaine d'exercice : chiffre d'affaires, marges, rentabilité... En assurer le suivi et définir les actions correctives des possibles dérives.
- Mettre en place et assurer un suivi des comptes étant sous sa responsabilité.
- Prospector et développer le marché pour capter de nouveaux Clients et Fournisseurs.
- Actualiser les informations relatives aux Fournisseurs, Clients actuels et potentiels.
- Transmettre aux différents sites, les dates d'enlèvements ou livraisons convenus en tenant compte des stocks de produits et matériels.
- Assurer la communication et transmission de toute information nécessaire au service administratif et comptable.
- Promouvoir les nouveaux produits en assurant, de prime abord, le processus de validation, transmission d'échantillons...
- Participer à toute action d'amélioration qui pourra lui être demandée et partager ses informations auprès de ses collègues.
- Veiller à la sécurité et assurer la bonne gestion et application relative aux spécificités de chaque produit et veiller à la correcte gestion des déchets.
- Garantir les niveaux d'exigences de la société comme avec l'ordre et la propreté.
- Respecter les normes de sécurité et normes environnementales de prévention définies par l'Entreprise
- Assurer la promotion auprès de ses collaborateurs au moyen d'exemples, les valeurs et objectifs définis par la Direction.
- Représenter la Société pendant tout audit externe ou tous autres différents groupes d'intérêts.

Formation requise :

- Permis B
- Ingénieur
- Licence ou formation similaire
- Langues : Français, Allemand, Espagnol facultatif

Expériences professionnelles requises :

- > 5 ans d'expérience dans le domaine
- Expérience dans le secteur de la récupération, automocion ou logistique
- Connaissance experte des matériaux, en fonderies et aciéries

Profil personnel requis :

- Sérieux, responsable



PROFIL DE POSTE DE TRAVAIL :
KEY ACCOUNT MANAGER/COMMERCIAL

Edition : 0

France

Date :
10/2021

- Personne de confiance
- Horaires flexibles
- Autonome
- Personne sachant gérer le stress
- Motivation
- Aimant les défis
- Observateur
- Passionné
- Anticiper les situations

Equipements de Protection Individuelle

- Sur sites : Gilet // Polo // Parka // Chaussures de sécurité // Bottes fourrées // Protection auditive // Casque // Lunettes de protection